

Чек-лист для салона красоты: как подготовиться к работе с маркированной косметикой и бытовой химией



Шаг 1. Определите ваш сценарий

А. Косметику не продаём, используем только в услугах (процедуры, уходы, окрашивание и т.п.)

- Салон не является участником оборота по этой продукции.
- Регистрация в «Честном знаке» не требуется, ЭДО подключать не обязательно.
- Перепродавать такую косметику клиентам нельзя.
- Коды маркировки выводит из оборота поставщик «для собственных нужд»

В. Косметику продаём (витрина/домашний уход и т.п.)

- Салон является участником оборота.
- Нужны: регистрация в «Честном знаке» + ЭДО + обновить вашу кассу для продаж.



Если у вас сценарий В – переходите к шагам ниже.

Шаг 2. Доступ в «Честный знак» (ГИС МТ)

До 01.07.2026 (лучше заранее)

- УКЭП на руководителя/ИП (подойдёт та же, что для отчётности).
- Регистрация в личном кабинете ГИС МТ и заполнение профиля (ИНН, роль, товарная группа «Косметика и бытовая химия» и др.).

Шаг 3. Настройте ЭДО для приёмки и отгрузки

До начала приёма маркированной продукции.

- Выберите оператора ЭДО (возможен «ЭДО Лайт»).
- Настройте обмен УПД с поставщиками по маркированным товарам.
- Проверьте, что документы уходят корректно и данные передаются в «Честный знак».

Шаг 4. Подготовьте кассу и сканирование (для продаж)

До 01.07.2026 года

- Обновите кассовое ПО/прошивку (поддержка маркированных товаров).
- Обеспечьте считывание DataMatrix: 2D-сканер
- Проверьте, что касса корректно передаёт сведения о продаже.

Шаг 5. Правильно оформляйте вывод из оборота

С 01.07.2026 года

При розничной продаже клиенту вывод из оборота происходит через кассу, сведения уходят в систему автоматически.

Для прочих случаев (не через кассу): списание, утилизация, передача юрлицам, использование для собственных нужд — оформляйте вывод документом (через ЭДО/УПД или документ «Вывод из оборота» в системе) и передавайте сведения в срок **не позднее 3 рабочих дней**.

Краткий итог для владельца салона

Не продаёте косметику

Ничего подключать не нужно — ШАГ 1.

Продаёте косметику

готовьтесь заранее — ШАГИ 2-5

Остатки косметики произведенной/ввезенной до начала маркировки можно продавать до окончания срока годности

ЧТО ОБЯЗАТЕЛЬНО С 1 ИЮЛЯ 2026 ГОДА



✓ Приемка товара

Принимайте маркированную продукцию только через ЭДО (универсальный передаточный документ — УПД).

✓ Продажа в розницу

При продаже товара сканируйте код маркировки (Data Matrix). Данные уйдут в систему автоматически через ОФД.

✓ Вывод из оборота

Если товар использован для оказания услуги (например, для гелевого покрытия ногтей) — подавайте сведения о выводе из оборота в личном кабинете системы маркировки «Честный знак».



Почта товарной группы:
chemistry@crpt.ru

Задайте ваши вопросы о маркировке,
Честный ЗНАК всегда на связи:



8 (800) 222-15-23
support@crpt.ru